



ここからはじめる！ Marketplaceビジネス ガイドブック ～Trend Micro Marketplace Partnerって？～

2023年

はじめに

- 本資料は、トレンドマイクロと協業したMarketplaceビジネス、Trend Micro Marketplace Partnerプログラムのガイドブックです。
- Marketplaceって何だろう？ Trend Micro Marketplace Partnerってどんなもの？
というパートナーさまに対し、概要について初めての方向けに分かりやすくご説明しています。
- 本資料についてのお問い合わせにつきましては、弊社担当営業へご連絡、またはパートナーポータル上のお問い合わせフォーム※よりお願いいたします。
※パートナーポータルへのご登録が必要です。



コンテンツ

- 1 | Marketplaceで新たなビジネスを始めよう！
- 2 | Marketplaceビジネスって？
- 3 | Trend Micro Marketplace Partnerって？
- 4 | Trend Micro Marketplace Partnerになるとこんなに嬉しい！
- 5 | Trend Micro Marketplace Partnerになるには？
- 6 | 各種サイトへのリンク、お問い合わせ先

1. Marketplaceで新たなビジネスを始めよう！

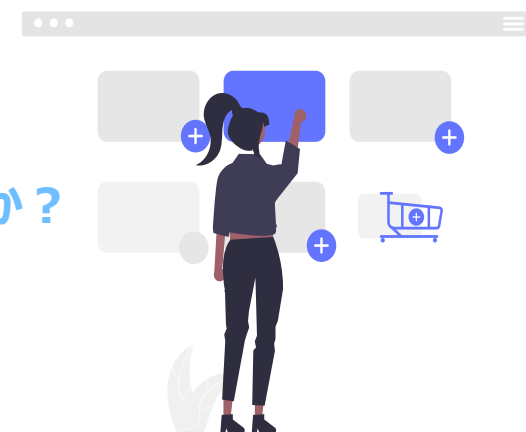
Marketplaceとは、ソフトウェア・サービス等の販売・購入が出来るクラウド上のプラットフォームです。

近年よく耳にするクラウドやサブスクという言葉。

オンラインで申し込んですぐに使える、必要なくなったらすぐにやめられる簡単・便利なサービスとして、音楽や動画などのクラウドサービスをサブスクしている方も多いのではないのでしょうか？

「すぐ始めて、すぐやめられる」という世界でもセキュリティ対策をお客様へ提供できるよう、私たちトレンドマイクロも**クラウドでサブスクできる仕組みを始めました！**

私たちと一緒にMarketplaceを活用して、**柔軟でスピード感のあるビジネスを始めてみませんか？**



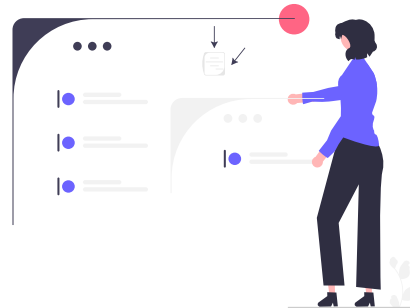
2. Marketplaceビジネスって？

Marketplaceにおけるビジネスには、従量課金 & コスト管理が簡単、利用開始がスムーズ、日本語サポート等のうれしい特徴があります。



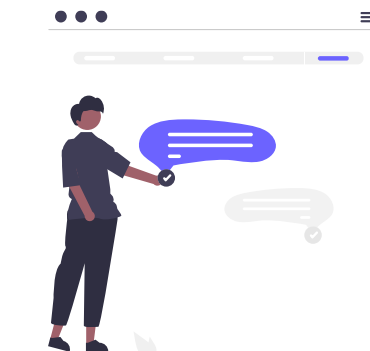
従量課金 & コスト管理が簡単

一時的にしか利用しない環境や、オートスケールする環境でも、使った分だけご請求。コストパフォーマンスが優れています。
また、クラウド利用料との一括請求により、コスト管理も簡単です。



利用開始がスムーズ

管理画面からボタンを押せば簡単に利用開始可能。
製品購入～デプロイがスムーズで、すぐに使いはじめられます。



日本語サポート

管理画面から日本語での質問受付が可能。
安心してご利用いただけます。

2. Marketplaceビジネスって？

Marketplaceでのビジネスは、トレンドマイクロをはじめとしたソフトウェアベンダーからプライベートオファーのご提供が可能です。

Marketplaceでのプライベートオファー提供イメージ



3 .Trend Micro Marketplace Partnerって？

『Trend Micro Marketplace Partner』は、Marketplaceを活用したパートナーさまの新たなビジネスの促進に向けた新しいパートナープログラムです。

トレンドマイクロでは、パートナーさまとMarketplaceでのビジネスをもっと加速させるため、2022年から『**Trend Micro Marketplace Partner**』というプログラムがはじまりました！

こんなパートナーさまに

- トレンドの製品を扱っているが、Marketplaceを使ったことが無い
- Marketplace上でビジネスをやっているが、トレンドの製品を扱ったことが無い

Marketplace Partnerになれば、**トレンドマイクロからの様々なベネフィット**を得ながら、**柔軟な販売活動、スピード感のあるビジネス展開**を実現することが出来ます！

4 .Trend Micro Marketplace Partnerになるとこんなに嬉しい！

Marketplace Partnerさまには、トレンドマイクロからこんなベネフィットを提供します！

Marketplace Partnerさまには、Cloud oneという製品のディスカウントをはじめとした魅力的なベネフィットをご提供しています。

トレンドマイクロから

1

- **製品ディスカウント（プライベートオファターの提供）** ※
 - ユーザー向けスタンダードサポート
 - オンボーディング技術支援（一部製品を除く）
- ※ディスカウント率につきましては、担当営業へお問い合わせをお願いします。

トレンドマイクロ&クラウドサービスプロバイダーから

2

- **トレンドマイクロ&クラウドサービスプロバイダーとの共同マーケティングキャンペーン**
※クラウドサービスプロバイダーからの承認が必要となるため、必要に応じて要ご相談となります。



5. Trend Micro Marketplace Partnerになるには？

3つのステップをクリアし、Marketplace Partnerとしてビジネスをはじめましょう！

1

Marketplaceでの販売登録

-Marketplaceのお店で販売登録をしましょう！
(AWS CPPO/SPPOへの加入)

2

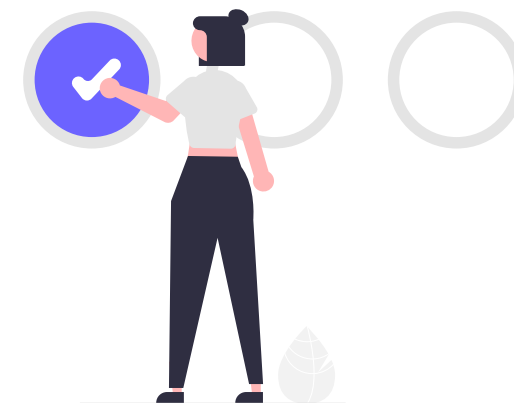
トレンドマイクロ認定CSP(Cloud Service Provider)への加入

-トレンドマイクロのパートナープログラムに認定CSPとして
登録しましょう！新規登録は[こちら](#)から

3

ビジネスプランの策定・同意

-Marketplaceで販売するビジネスプランを策定しましょう！



※より具体的な内容を知りたい場合は、[こちらの資料](#)をご確認いただく、もしくはお問い合わせください。

6.各種サイトへのリンク・お問い合わせ先

ご興味を持っていただいたパートナーさまは、こちらのコンテンツも是非ご覧ください。

各種コンテンツ

【資料】

・[パートナーさま向けMarketplace Partnerプログラムご説明資料](#)

※本資料より詳細の内容を記載しております。ダウンロードにはパートナーポータルへのご登録が必要です。

【webページ】

・note短期連載：[トレンドマイクロ MarketplacePartnerプログラムに迫る！](#)

・第1回：[新たなビジネスモデルへの挑戦？](#)

・第2回：[Marketplace〇〇〇〇がすごい！](#)

・第3回：[日本最大のAWSを学ぶイベント～AWS Summit Tokyo トレンドマイクロブースの表側と裏側のレポート](#)

・[Marketplace Partnerご紹介サイト](#)

・[トレンドマイクロ パートナープログラムご紹介サイト](#)

・[パートナープログラム新規ご登録](#)

お問い合わせ先

[パートナーポータルお問い合わせフォーム](#)、または各パートナーさま担当営業へご連絡をお願いします。

おわりに

いかがでしたか？

本ガイドブックを通じ、トレンドマイクロと協業したMarketplaceでのビジネス、そしてTrend Micro Marketplace Partnerについて知っていただき、はじめの一步を踏み出す助けとなれましたら幸いです。

さあ、私たちトレンドマイクロと一緒に、Marketplaceビジネスをはじめましょう！





Thank you!