

2012年第3四半期のビジネス状況について

取締役副社長
大三川 彰彦

2012年11月8日

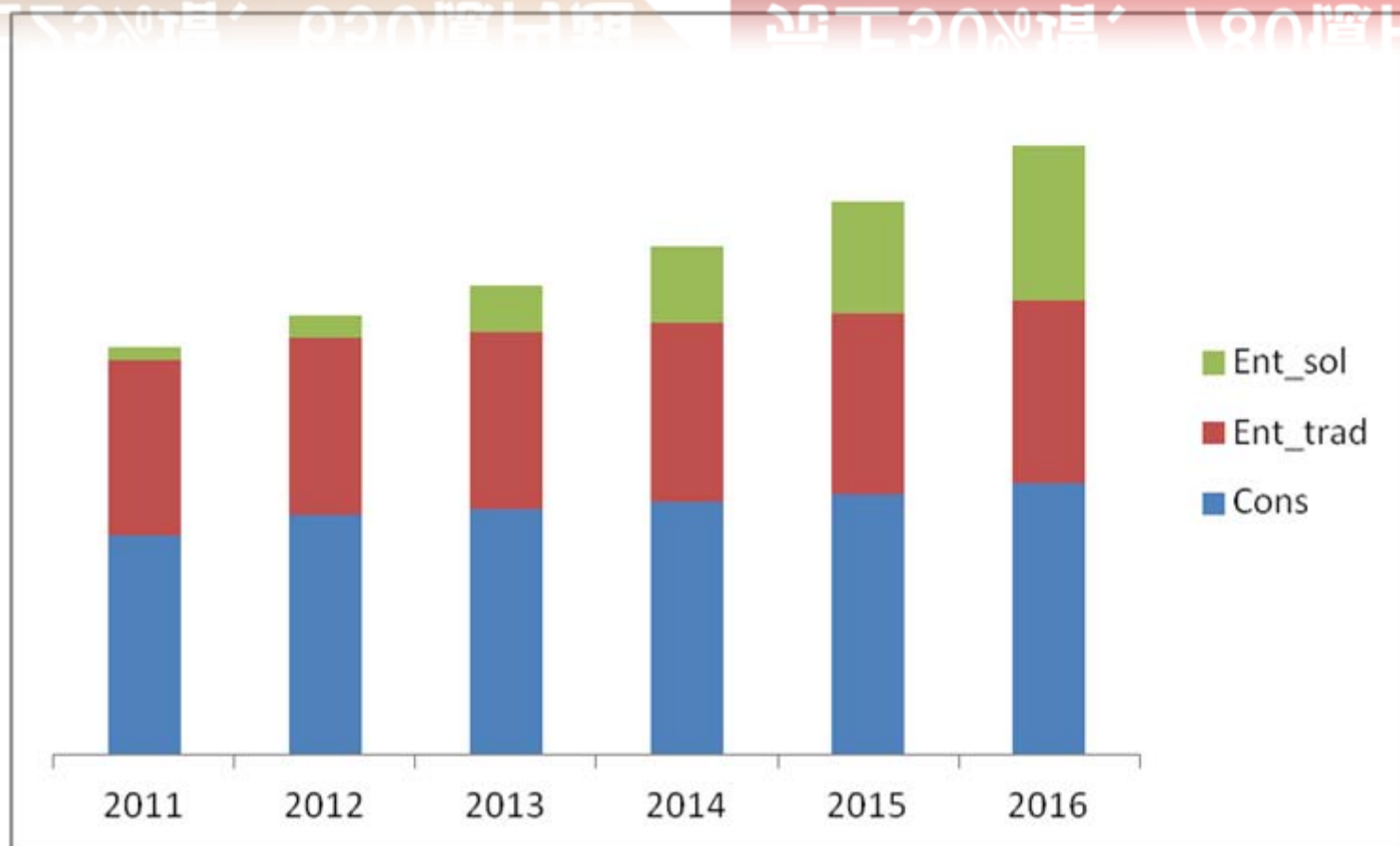
日本市場の中期目標

2014年

売上25%増、650億円超

2016年

売上50%増、780億円超



日本市場の中期目標

2014年

売上25%増、650億円超

2016年

売上50%増、780億円超

エンタープライズソリューションビジネス

新規分野の開拓：

セキュリティライフサイクルに即したカスタマー個別の課題解決

エンタープライズ製品/サービスビジネス

ライセンス販売からSaaSへの移行：

従来型製品からサービス拡販による顧客層の維持・拡大

コンシューマビジネス

ウイルスバスタービジネスの維持と新規ビジネスの立ち上げ：

コンシューマのデジタルライフを守る新しい市場創出

2011

2012

2013

2014

2015

2016



国内エンタープライズ市場での注力分野

これからのクラウド・モバイル環境で情報資産を保護

サイバー攻撃対策

(情報資産の保護)

企業が守るべき情報資産に着目した
包括的なセキュリティの提案・導入・運用の推進

クラウド

(物理・仮想・クラウド)
移行・混在環境でのシーム
レスなセキュリティの提供

モバイル

(マルチデバイス・BYOD)
ビジネス利用に求められるコン
テンツセキュリティとデバイス
マネジメントの提供

セキュリティインテリジェンスセンター

(国内環境・脅威に特化した専門性)

脅威を分析するRegional TrendLabsと 将来のリスクを予測するリサー
チ部隊による一歩先のセキュリティ情報・対策の提供

ソリューション
ビジネス
専門部隊による
顧客個別のアプロ
ーチ

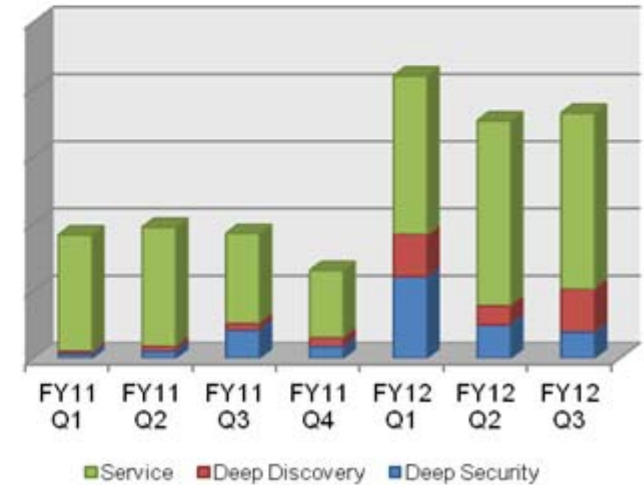
サービス
ビジネス
パートナーの売
りやすい商材開
発・販売支援

2012年第3四半期の国内戦略製品ビジネス状況

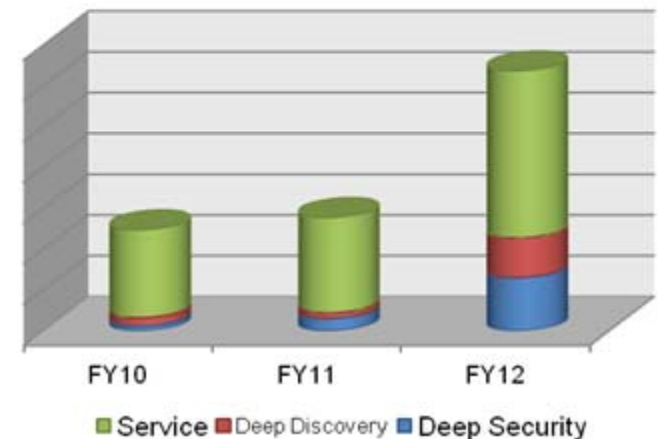
●Q3のトピック

- VDI案件を中心にDeep Securityの導入数が順調に推移
- ワークスアプリケーションズ様のクラウド運用サービス向けに、Deep Securityが標準採用
- 公共はじめ、金融、製造、流通、運輸、エネルギーなどあらゆる業種において、標的型攻撃対策としてDeep Discoveryが採用される
- 大塚商会様、NEC様との三社協業により「Deep Discovery powered by Express5800」を市場展開
- サービス全般は昨年Q3比 194.5%の成長
- 引き続き、標的型攻撃対策、セキュリティ運用強化を目的としたプレミアムサポートサービス案件の受注
- プレミアムサポートサービスの高い更新率を維持（既存ユーザーの100%が更新）

四半期別 業績推移



年別 業績推移 (FY12は見込み)



参考

パートナー様協業事例

株式会社 大塚商会 Empowered by Innovation

NEC

NEC Empowered by Innovation Japan Global site

製品 ソリューション・サービス サポート・ダウンロード ニュース NECについて

ホーム > プレスリリース > NEC、最短1ヶ月で導入可能な標的型攻撃対策アプライアンスサーバを発売

NEC、最短1ヶ月で導入可能な標的型攻撃対策アプライアンス「Deep Discovery (TM) powered by Express5800」を発売

2012年7月27日
日本電気株式会社
トレンドマイクロ株式会社

Share: 必ず読む 4 ツイート



Deep Discovery powered by Express5800 (NEC製ラックサーバ Express5800/R1206-1M に搭載)

<本製品に関する情報>
http://www.nec.co.jp/priced/TRENDMICRO/ddd/

NECより**Deep Discovery**のアプライアンスを発売。大塚商会様との協業により市場へ展開開始

パートナー様協業事例

amazon web services

お客様

運用支援サービス

COMPANY on Cloud Managed Service

WORKS APPLICATIONS COMPANY

<標準サービス>

- リソース管理サービス
- 監視サービス
- バックアップサービス
- セキュリティサービス**
- 障害対応サービス
- システム診断サービス

TREND MICRO

Deep Security

運用支援サービスに**Deep Security**を標準で提供。AWS上の業務アプリケーションサーバを**Deep Security**が保護

グローバルにおける2012年第3四半期ハイライト

標的型攻撃へのソリューション事例 - Deep Discovery -

- 地域:米国
- 業種:製造業(従業員 10,000人以上)
- 目的:脅威動向の早期収集
- 地域:米国 業種:サービス業
- (米国、カナダに約1100の宿泊施設)
- 目的:個人情報保護

データセンター仮想化事例 - Deep Security -

- 地域:カナダ
- 業種:大手通信業
- 目的:データセンター統合
- 地域:スペイン
- 業種:大手金融業
- 目的:データセンターサーバ仮想化

国内コンシューマ市場での注力分野

アンチウイルスを超えたセキュリティラインナップの拡充

デジタルコンテンツマネジメント

各種デバイスが家庭に入り込むことで発生するデータ管理の煩雑さ、脆弱さを、ユーザー視点から解決していくソリューションの提供

クラウド

(SafeSync, OSDP)

セキュリティベンダーが提供する安心なクラウドストレージをより使いやすい形で提供

モバイル

(VBMA, 他Mobile apps)

成長の著しいモバイルエリアでのアンチウイルスとそれ以外のUtility appsの提供

既存顧客ベースの維持・拡張

(ウイルスバスター)

既存顧客へのコミュニケーションの改善(購入促進だけではないセキュリティ啓蒙活動と長い顧客リレーションシップの構築)
新たなプラットフォーム変更となるWindows8の登場にあわせた各施策

テレコム

オンライン

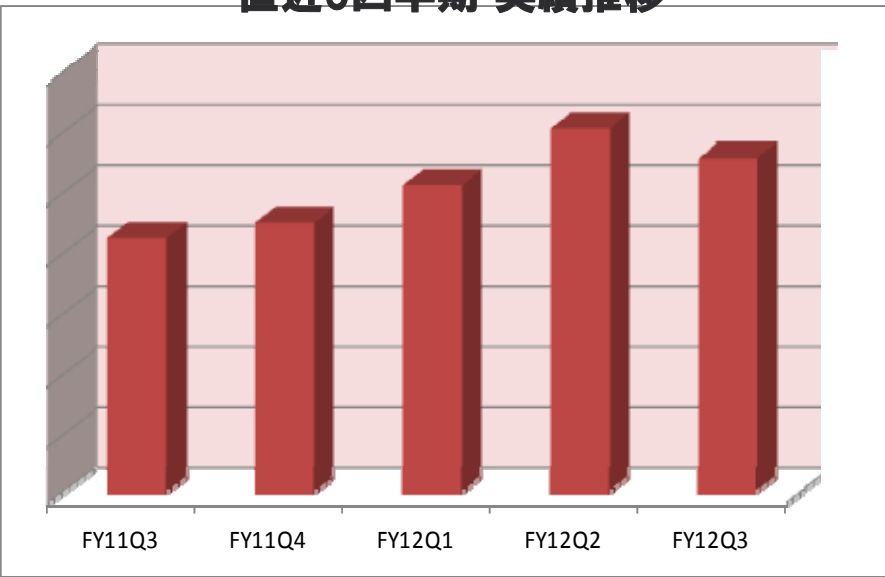
OEM

リテール

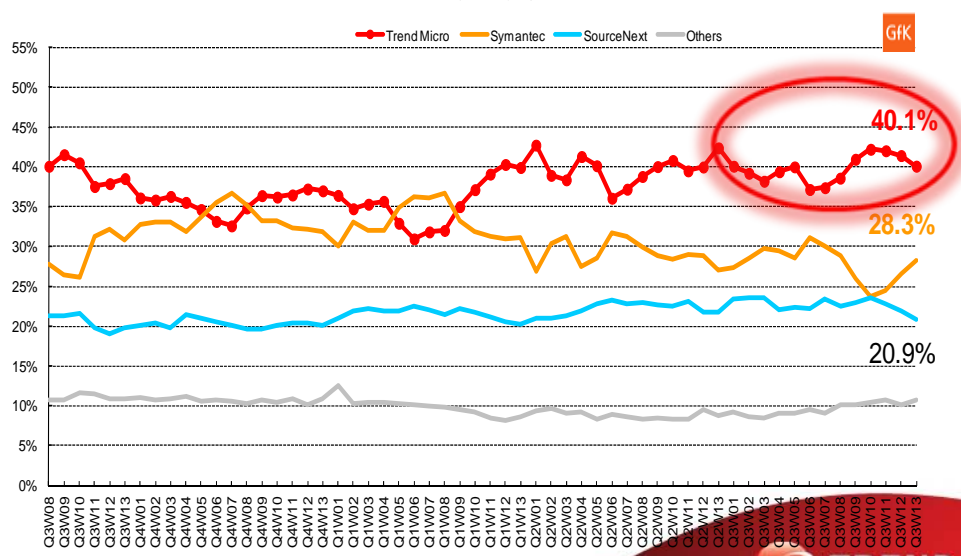
2012年第3四半期の国内コンシューマビジネス状況

- Q3のトピック
 - リテール、テレコムにて堅調な伸び、全体でも昨年対比10%以上の伸張を継続
 - ウィルスバスタークラウド 8/30より他社に先駆けて市場投入、Windows 8に対応。新規商材“パスワードマネージャー”、“ウィルスバスター モバイル™for Android™”新版も同日より発売開始
 - 国内大手Android™アプリ情報サイト「アンドロイダー」にて、アプリの事前検査に当社のモバイルアプリ評価システムを採用

直近5四半期 実績推移



国内店頭販売シェア推移



Q3 コンシューマハイライト

モバイル向け本格参入

- Mobile Security に加え、バッテリー管理、パスワード管理、バックアップ、オンラインストレージ製品を市場に投入
 - 高い市場評価
VBMAは7-9月期 Google Play “tool”部門にて日本 1位、北米 16位の実績
- 第三者機関調査での実績



Score: 98-100



8-100%検知率
3%以下の
バッテリー消費

新規商材展開

パスワードマネージャー
発売開始

- ID/パスワードをクラウドで管理し、認証が必要なWebサイトに自動ログイン



- スマートフォンにも対応



最新プラットフォーム対応



Windows 8認定
セキュアブートに
対応



Mac OS

10.8に対応
SNSプロテク
ション追加

主なアワード

PC Magazine社
調査で4つ星を獲得

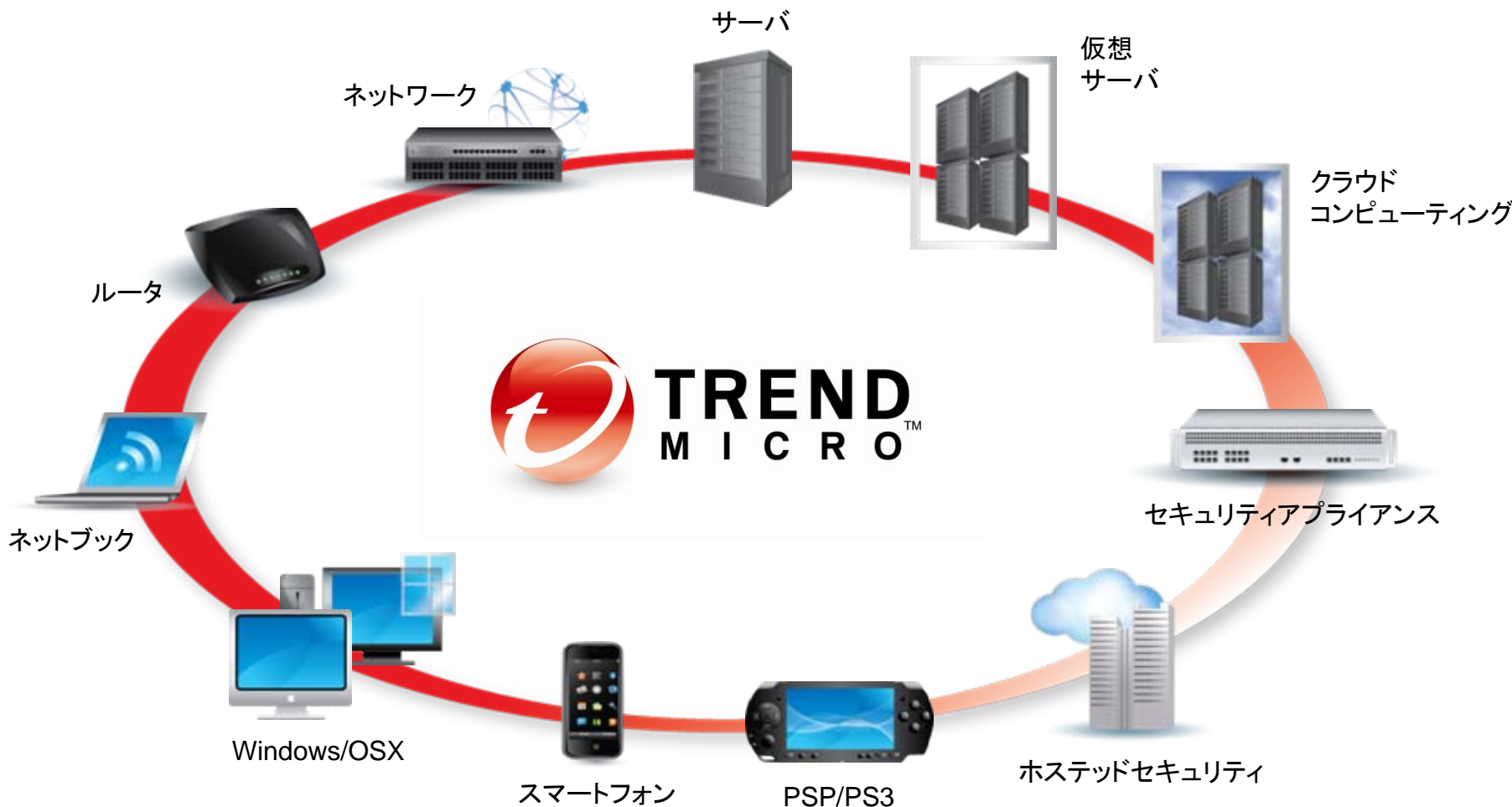


第3四半期に実施したパートナー様との協業発表

- **アンドロイダー様との協業によりアプリ開発者支援体制を強化**
- **ワークスアプリケーションズ様がアマゾン ウェブ サービス上でトレンドマイクロのセキュリティ対策を標準提供したクラウド運用サービスを開始**
- **筆まめ様とオンラインストレージの普及で協業**
- **ダイワボウ情報システム様がPC100万台、タブレット端末10万台に管理サーバ不要のトレンドマイクロ中小企業向けセキュリティサービスをバンドルして提供**
- **NEC様との協業を強化。最短1ヶ月で導入可能な標的型攻撃対策アプライアンス「Deep Discovery™ powered by Express5800」を発売開始**
- **オプティム様と、企業向けモバイルセキュリティで協業**

Security That Fits: お客様の環境

トレンドマイクロのユビキタス環境に適したソリューションが
お客様の情報資産を守ります





Securing Your Journey
to the Cloud

Thank You!